

Devenez Agent Immobilier pour FelixMacdala Groupe Immobilier

Vous avez la fibre commerciale, le goût du défi et une passion pour l'immobilier d'exception ? Rejoignez une structure en pleine expansion au cœur des Caraïbes. Nous recherchons des talents motivés pour accompagner nos clients dans la réalisation de leurs projets de vie et d'investissement.

Votre Mission

En tant qu'ambassadeur de notre groupe, votre rôle est de créer des connexions durables entre nos propriétés de prestige et une clientèle internationale exigeante.

Vos responsabilités principales :

- **Prospection & Développement** : Identifier de nouvelles opportunités de mandats et développer votre portefeuille de clients (vendeurs et acquéreurs).
- **Accompagnement Client** : Analyser les besoins des prospects et proposer des biens adaptés à leurs critères et à leur budget.
- **Visites & Négociation** : Organiser et mener les visites de nos projets (condos de luxe, villas, terrains) et mener les négociations jusqu'à la signature.
- **Suivi Administratif** : Assurer le lien avec les conseillers juridiques et financiers pour garantir la fluidité des transactions.
- **Veille Marché** : Rester à l'affût des tendances immobilières locales en République Dominicaine.

Profil Recherché

Nous recherchons avant tout une personnalité avec un fort sens du service :

- **Expérience** : Une expérience réussie en vente ou en immobilier (le marché dominicain est un atout majeur).
- **Compétences** : Maîtrise des techniques de vente, de négociation et des outils de promotion digitale.
- **Langues** : Maîtrise de l'**Espagnol** et du **Français**. L'anglais est un avantage considérable pour la clientèle internationale.
- **Savoir-être** : Excellente présentation, autonomie, ténacité et aisance relationnelle.

Pourquoi nous rejoindre ?


- **Projets Exclusifs** : Commercialisez des projets de construction haut de gamme et des unités de luxe en exclusivité.
- **Potentiel de Rémunération** : Un système de commissions attractif à la hauteur de vos performances.
- **Cadre de Travail** : Un environnement entrepreneurial stimulant avec une vision internationale.

 **Prêt(e) à relever le défi ?**

Envoyez votre CV et une courte présentation de votre parcours à fmgroupe.immobilier@gmail.com

Faites partie de l'aventure Felix Macdala et donnez une nouvelle dimension à votre carrière immobilière.

VERSION ANGLAISE:

 **Join Felix Macdala Groupe Immobilier as a Real Estate Agent**

Do you have a natural talent for sales, a drive for challenges, and a passion for exceptional real estate? Join a fast-growing firm in the heart of the Caribbean. We are looking for motivated talents to guide our clients through their life-changing property journeys and high-yield investments.

Your Mission

As an ambassador for **Felix Macdala Groupe Immobilier**, your role is to build lasting connections between our prestigious properties and a sophisticated international clientele.

Key Responsibilities:

- **Prospecting & Development:** Identify new listing opportunities and grow your portfolio of buyers and sellers.
- **Client Advisory:** Analyze prospect needs and match them with properties that align with their criteria and budget.
- **Showings & Negotiation:** Conduct professional tours of our projects (luxury condos, villas, land) and lead negotiations through to closing.
- **Administrative Liaison:** Coordinate with legal and financial advisors to ensure smooth and efficient transactions.
- **Market Insight:** Stay updated on local real estate trends and inventory in the Dominican Republic.

Candidate Profile

We are looking for a dynamic personality with a strong commitment to service excellence:

- **Experience:** Proven track record in sales or real estate (experience in the Dominican market is a major asset).
- **Skills:** Mastery of sales techniques, negotiation strategies, and digital promotion tools.
- **Languages:** Fluency in **Spanish** and **French** is essential. English is a significant advantage for our international client base.

- **Soft Skills:** Excellent presentation, autonomy, tenacity, and strong interpersonal skills.

Why Join Us?

- **Exclusive Projects:** Market high-end construction projects and luxury units with exclusive listings.
- **Earning Potential:** An attractive commission-based structure that rewards high performance.
- **Work Environment:** A stimulating entrepreneurial setting with an international vision.

Ready for the Challenge?

Please send your CV and a brief introduction of your background to:

fmgroupe.immobilier@gmail.com

Become part of the Felix Macdala adventure and take your real estate career to the next level.

VERSION ESPAGNOLE

¡Únete a Felix Macdala Groupe Immobilier como Agente Inmobiliario!

¿Tienes ADN comercial, gusto por los retos y pasión por los bienes raíces de excepción? Únete a una empresa en plena expansión en el corazón del Caribe. Buscamos talentos motivados para asesorar a nuestros clientes en la realización de sus proyectos de vida e inversión.

Tu Misión

Como embajador de nuestro grupo, tu función es crear conexiones sólidas entre nuestras propiedades de prestigio y una clientela internacional exigente.

Responsabilidades principales:

- **Prospección y Desarrollo:** Identificar nuevas oportunidades de captación y desarrollar tu cartera de clientes (vendedores y compradores).
- **Asesoría al Cliente:** Analizar las necesidades de los prospectos y proponer propiedades que se ajusten a sus criterios y presupuesto.
- **Visitas y Negociación:** Organizar y liderar las visitas a nuestros proyectos (condos de lujo, villas, terrenos) y conducir las negociaciones hasta el cierre.
- **Seguimiento Administrativo:** Coordinar con asesores legales y financieros para garantizar la fluidez de las transacciones.
- **Análisis de Mercado:** Mantenerse al día con las tendencias inmobiliarias locales en la República Dominicana.

Perfil Buscado

Buscamos, ante todo, una personalidad dinámica con un fuerte sentido de servicio al cliente:

- **Experiencia:** Trayectoria exitosa en ventas o bienes raíces (el conocimiento del mercado dominicano es una gran ventaja).
- **Competencias:** Dominio de técnicas de venta, negociación y herramientas de promoción digital.
- **Idiomas:** Dominio del **Español** y el **Francés**. El inglés se considera una ventaja considerable para la atención a clientes internacionales.
- **Habilidades:** Excelente presentación, autonomía, tenacidad y gran facilidad de palabra.

¿Por qué unirse a nosotros?

- **Proyectos Exclusivos:** Comercializa proyectos de construcción de alta gama y unidades de lujo de forma exclusiva.
- **Potencial de Ingresos:** Atractivo sistema de comisiones basado en resultados.
- **Entorno de Trabajo:** Un ambiente emprendedor, estimulante y avec una visión internacional.



¿Aceptas el reto?

Envía tu CV y una breve presentación de tu trayectoria a:

fmgroupe.immobilier@gmail.com

Sé parte de la aventura de Felix Macdala y dale una nueva dimensión a tu carrera inmobiliaria.